

<https://www.finma.nl/vacature/1936/>

(Co) Sales Manager – Full time

Functie omschrijving

Wij zoeken een enthousiaste gedreven Sales Manager. Als Sales Manager geef je richting aan de commerciële koers van de handel. Samen jouw team van de binnen- en buitendienst ben je verantwoordelijk om de klant zo goed mogelijk van dienst te zijn en te adviseren. Je Beheert zowel directe verkoop als distributeurs en wederverkopers. Ook de boekingen in de Benelux zullen onder je supervisie vallen. Onze opdrachtgever hecht veel waarde aan duurzame relaties met hun klanten. Met jouw commerciële drive blink je uit in relatiebeheer en weet je bestaande klantrelaties verder uit te bouwen. Daarnaast is het onze ambitie om ons netwerk verder uit te breiden Vanuit een gedegen technische-commerciële achtergrond ben je sterk in het oplossen van technische applicatie vraagstukken om vandaaruit de optimale oplossing voor de klant aan te bieden. Verder hou je bezig met de aansturing en ontwikkeling van het salesteam.

Functie eisen

- Afgeronde HBO opleiding in de economische richting
- Minimaal vijf jaar relevante ervaring in de industrie in proactieve technische verkoop.
- Teamspeler
- Ruime ervaring met Sales Force CRM
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. (Duits en Frans is een pré)
- Werk je resultaatgericht
- Ervaring in een vergelijkbare rol (combi van sales en leidinggeven) is een grote pré;
- Natuurlijke drang tot het nemen van initiatief;
- Communicatieve, sociale, leidinggevende en coachende vaardigheden

Werkgever

Finma BV

Type dienstverband

Voltdijs

Werklocatie

Schuttevaerweg 92, 3044 BB,
Rotterdam, Zuid-Holland,
Nederland

Geplaatst op:

19 december 2022